

Programme

Acheter une prestation de transport international

Résumé

Les évènements récents (pandémie, guerre en Europe) ont mis à mal le transport international dans son ensemble, sans parler de la pénurie des ressources, ainsi que le changement climatique. Comment faire face à une hausse des coûts ? Comment revoir sa supply-chain, sont autant de questions qui permettront de choisir son ou ses partenaires logistiques en fonction de ses besoins.

Objectifs

- Évaluer et anticiper les risques du transport international.
- Choisir son prestataire de transport international en fonction d'un cahier des charges précis.
- Devenir un interlocuteur averti pour établir un lien de partenariat avec les prestataires

Programme

1. Panorama du transport international : définitions et mode de fonctionnement

- Maritime, aérien, routier
- Le transport conventionnel ou conteneurisé : FCL
- Le groupage : LCL
- Les principaux documents, informations à vérifier, éléments à négocier

Quiz : quel document pour quel transport

2. Les documents de transports

- Les documents douaniers
- Les documents commerciaux
- L'étiquetage et conditionnement : colis, palettes EURO, NIMP15
- Les éléments de grandeur : coûts et délais d'acheminement

Mise en situation : comment optimiser un chargement

3. Les contrats de transport

- Les rôles et responsabilités des acteurs de la filière logistique
- Définition du « transitaire »
- Le transporteur et le commissionnaire de transport

Durée

1 JOURNÉE

Pré-requis

Formation « Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export » obligatoire
Connaissance des Incoterms fortement recommandée

Public

Responsables et collaborateurs
Achats, Import, ADV, Logistique, Douane

- Le représentant en douane enregistré : RDE
- Internaliser la fonction : comment et pourquoi ? Avantages et inconvénients

Mise en situation : étude d'une fiche de liaison ou instruction au transitaire

4. Les modalités d'assurance

- Comment couvrir les risques pendant le transport ?
- Les conventions internationales et les indemnités prévues : DTS ou SDR
- L'assurance ad valorem risque minimum, tous risques, 110 % du CIF ou CIP
- Les types de garanties
- L'avarie commune, FAP sauf,
- Recours en cas de litige

Mise en situation : calcul d'une indemnité de base sur des conditions générales de transport

Tarif interentreprise : 490 € H.T. par participant à partir de 2 inscrits. Formule **Uno** : 980 € H.T.

Intra, sur mesure : nous consulter

Moyens pédagogiques

Formation interactive avec alternance d'apports théoriques et pratiques. Une pédagogie basée sur de nombreux exemples concrets et des partages d'expériences.

Nombre limité de participants (8) pour approfondir les pratiques et répondre aux questions individuelles

Travail de mise en œuvre sur le cas de l'entreprise ou projet du stagiaire

Moyens techniques :

Salles de formation équipées pour une pédagogie active. Suivi de l'exécution et appréciation des résultats.

Option : formation synchrone (en direct) 100 % à distance. Conditions : avoir un matériel informatique muni d'un micro et d'une caméra. Un débit suffisant est indispensable.

Suggestions pour vous préparer à cette formation :

- Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export
- Choisir ses Incoterms 2020 en fonction de ses opérations d'import-export

Suggestions pour compléter vos bases :

- Améliorer ses opérations de dédouanement (la douane vue de l'entreprise)

Pourquoi venir chez nous ?

- Nous réalisons auprès de chaque participant un audit de positionnement pour vérifier la cohérence du projet et de la formation sélectionnée



- Nous offrons un tutorat afin de vérifier que les connaissances ont été mises en application
- Nous envoyons un bilan formateur aux partenaires financeurs sur simple demande

Modalités de paiements

- Formation 100 % distance : paiement à la commande
- Formation en présentiel :
 - Paiement par l'entreprise : 10 jours nets, date de facture.
 - Paiement par l'OPCO, contacter Florence au 06 62 34 25 42
formation.blanchierconsulting@gmail.com ou formulaire joint

Vous souhaitez être recontacté, formulaire

Pour aller plus loin

Strat&CI en collaboration avec Blanchier Consulting propose un accompagnement personnalisé de votre projet à l'international par la biais de 3 niveaux [d'abonnement](#) ou sur-mesure à votre convenance. Parlons-en ([lien vers formulaire](#))